

2018年12月期に 向けて

ルネサス エレクトロニクス株式会社
2018年2月9日

BIG IDEAS
FOR EVERY SPACE

2017年12月期の成果

中期成長戦略の初年度として順調なスタート

■ 増収増益

- オーガニック成長に加えて、インターシルの買収、為替や震災影響解消などの追い風もあり、前年同一期間比22%の売上成長を達成、GMはNon-GAAPベースで3.1ポイント改善

■ インターシルを統合して「One Global Renesas」へ

- 2017年7月に3事業本部体制に再編し、インターシル統合を完了

■ 成長への布石

- 注力市場での採用拡大と技術開発を加速


■ 株式の流動性改善

- 当社株式の売出しにより流動株比率を拡大し、自立したグローバル半導体企業として前進

オートモーティブソリューション事業

ADAS/自動運转向けのトータルソリューション採用拡大

■ ADAS/自動運转向けトータルソリューション展開

- Renesas  **autonomy**™ を発表
- 自動運転のデモカーをCES 2018で実演し、量産車向けのソリューションを実証

■ 自動運転車などへの採用拡大

- R-CarとRH850等が大手OEM/Tier1に採用
(トヨタ自動車(株)と(株)デンソーの自動運転車、日産自動車(株)のLEAF、欧米Tier1他)
- 長城汽車(中)やMahindra & Mahindra(印)と戦略提携



インダストリアルソリューション事業

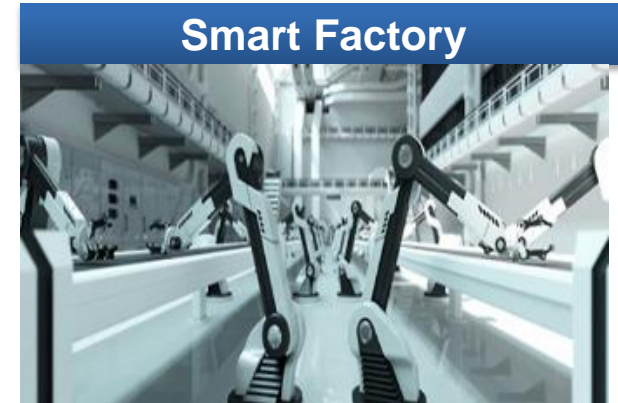
高成長市場やスマート社会に向けた製品技術・ソリューションの拡充

■収益性向上を伴う成長実現

- 高成長のFA、白物家電、社会インフラでのマーケットリーダー
- 新興国向けの採用拡大（インバータエアコン、スマートメータなど）

■今後の成長を加速する製品技術

- 組み込み機器にAIと動的プロセッサ（DRP）を搭載する「e-AI」ソリューション展開
- 超低消費電力技術「SOTB」の開発



ブロードベースドソリューション事業

幅広い顧客層・エンドマーケット向けに事業拡大

- **旧インターシル製品により高い成長を実現**
 - 前年比での高売上成長と売上高総利益率の改善を促進
- **収益性強化に向けた体制構築**
 - インターシルとの統合完了
(R&D、販売体制、製品ラインアップ)
 - 高収益体質のインターシルのマインド・手法を導入
 - MCUとアナログ製品を組み合わせた新たな価値提案が
大手顧客で採用決定



長期財務目標達成への道筋

成長投資により、利益率改善は足元で踊り場を迎えるも、長期財務目標の達成へ向けてオントラックで進捗中

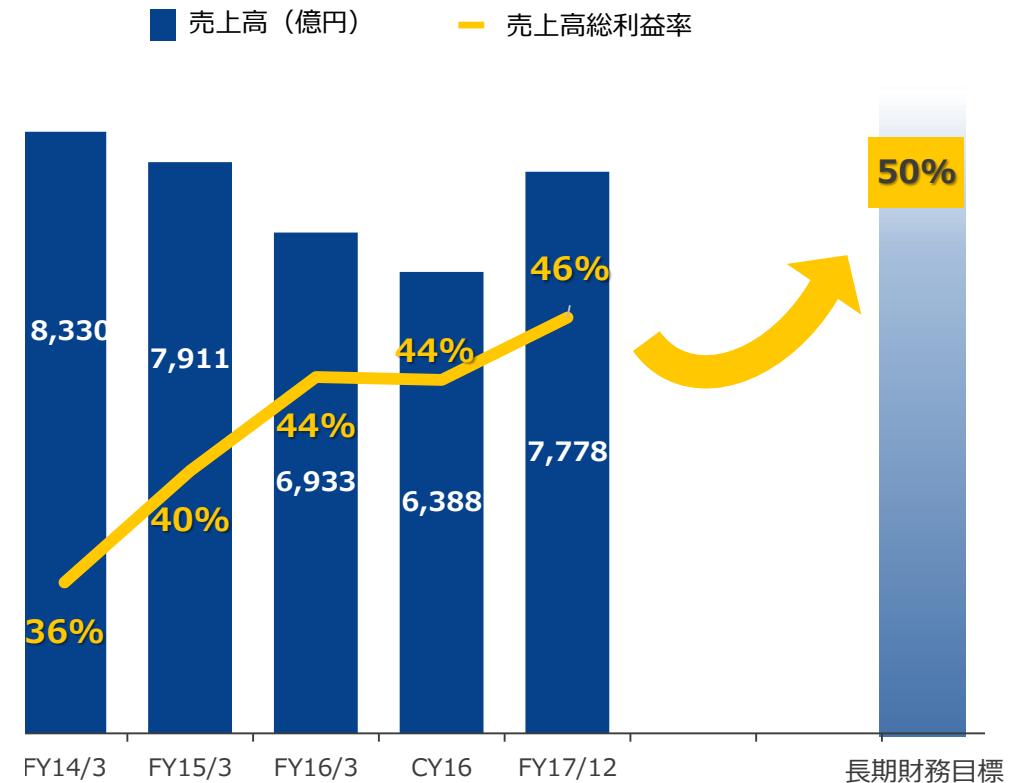
■ 売上面

- 17年度に売上増へと転じ、長期財務目標達成に向けて進捗中

■ 利益面

- 成長市場でのR&D集中投下を継続
- 将来の成長に向けた設備投資の増額に伴い償却負担増を見込む
- 償却負担増により足元では利益率改善が踊り場を迎えるものの、売上増やインターシルとの統合推進、製品ミックスの改善により目標値達成に向けて進捗中

売上高・売上高総利益率(Non-GAAP*1)



*1: 非経常項目その他特定の調整項目を除いた業績。2016年12月期まではRSP(ルネサスエスピードライバ)にかかる売上および損益の影響、LTEモデム事業にかかる損益の影響、作り貯めの損益の影響を控除。2017年12月期からはインターシル社の買収に伴い、のれんの償却額、買収した無形固定資産の償却額、インターシル社の買収関連費用、株式報酬費用、株式売出し関連費用およびインターシル社買収に伴うPPA(取得原価の配分)影響を除外しております。

BIG IDEAS FOR EVERY SPACE
RENESAS.COM